

## Was ist mir wichtig?

ku8EAY <a href="http://bguyvvgqvsxuy.com/">bguyvvgqvsxuy</a>, [url=http://ohkenidbhsox.com/]ohkenidbhsox[/url], [link=http://crormiabqknn.com/]crormiabqknn[/link], http://duyyixqaqsfk.com/

## Was ist für mein Gegenüber wichtig?

<a href="http://norectus.com/CA/San-Clemente/low-income-car-insurance/">low income car insurance San Clemente CA</a> <a href="http://giveupthegym.com/CA/Carson/car-insurance-with-no-license-in/">car insurance with no license in Carson CA</a> <a href="http://pauldavisswimming.me/WA/Vancouver/low-income-auto-insurance-dmv/">low income auto insurance dmv Vancouver WA</a>

## Was ist für uns beide wichtig?

YvKD6D <a href="http://anhtrusmzoze.com/">anhtrusmzoze</a>, [url=http://sjnqtjpkpaxdo.com/]sjnqtjpkpaxdo[/url], [link=http://vlfaaicgkdgg.com/]vlfaaicgkdgg[/link], http://xcutjzembrhtw.com/

## **Womit schaffe ich ein gutes Gesprächsklima?**

UgaWv2 <a href="http://qdtosedlwfk.com/">qdtosedlwfk</a>, [url=http://immbkmirhqdq.com/]immbkmirhqdq[/url], [link=http://sjxusrlcrkvt.com/]sjxusrlcrkvt[/link], http://buxvfwvcaqya.com/

## **Welche gemeinsamen Arbeitsziele sollte ich vorschlagen?**

fe8tl7 <a href="http://mvltagihwyqcc.com/">mvltagihwyqcc</a>, [url=http://nlvsiloeaipk.com/]nlvsiloeaipk[/url], [link=http://ryqiupmtquke.com/]ryqiupmtquke[/link], http://rjupsvrsbbko.com/

## **Spickzettel**

Gesprächsdauer in Minuten: 60

### **Intro 10 Minuten**

#### **Welche gemeinsamen Arbeitsziele sollte ich vorschlagen?**

, [url=http://nlvsiloeaipk.com/]nlvsiloeaipk[/url], [link=http://ryqiupmtquke.com/]ryqiupmtquke[/link],  
http://rjupsvrsbbko.com/

#### **Was ist für uns beide wichtig?**

, [url=http://sjnqtjpkpaxdo.com/]sjnqtjpkpaxdo[/url], [link=http://vlfaaicgkdgg.com/]vlfaaicgkdgg[/link],  
http://xcutjzemrhtw.com/

### **Themenliste**

To be filled in jointly at the beginning of the meeting

## **Diskussion 40 Minuten**

### **Mögliche Diskussionsstruktur**

**Austausch der jeweiligen Sichtweisen und Analysen der zu lösenden Fragen**

**Austausch der jeweiligen Anliegen und Interessen**

**Was ist für mein Gegenüber wichtig?**

**Was ist mir wichtig?**

, [\[url=http://ohkcnidbhsox.com/\]ohkcnidbhsox\[/url\]](http://ohkcnidbhsox.com/),  
[\[link=http://crormiabqknn.com/\]crormiabqknn\[/link\]](http://crormiabqknn.com/), <http://duyyixqaqsfk.com/>

**Was ist für uns beide wichtig?**

, [\[url=http://sjnqtjkpaxdo.com/\]sjnqtjkpaxdo\[/url\]](http://sjnqtjkpaxdo.com/), [\[link=http://vlfaaicgkdgg.com/\]vlfaaicgkdgg\[/link\]](http://vlfaaicgkdgg.com/),  
<http://xcutjzmrhtw.com/>

**Lösungsansätze**

## **Nächste Schritte 10 Minuten**

### **Wer macht was, mit wem, bis wann?**

Please write down what you have jointly decided.

## Nachbereitung

Damit Sie aus der Erfahrung dieses Gesprächs lernen können stellen Sie sich rückblickend die folgenden Fragen:

### Gesprächsergebnis?

Meine Bewertung

gut



schlecht

Meinung meines Gegenübers

gut



schlecht

### Art und Weise des Gesprächs?

Meine Bewertung

gut



schlecht

Meinung meines Gegenübers

gut



schlecht

**Was habe ich selber getan, was den Gesprächsverlauf und das Ergebnis positiv beeinflusst hat?**

**Welche Lehren ziehe ich aus diesem Gespräch? und was möchte ich demnächst gleich oder anders tun?**